

DIE PROZESSBESCHLEUNIGER IM VERKAUFSPROZESS

Ohne Einschaltung eines leistungsfähigen Unternehmensmaklers dauert die Suche nach einem geeigneten Käufer häufig mehrere Jahre. Laut einer Expertenschätzung finden sogar ca. 40% der verkaufswilligen Unternehmer, selbst nach fünfjähriger Suche in Eigenregie, keinen Käufer für ihr Unternehmen.

Den Verkaufsprozess auf durchschnittlich unter ein Jahr zu verkürzen, ist eine der zentralen Aufgaben der U.M.P. AG Schweiz. Hierzu nutzen wir folgende Prozessbeschleuniger:

1. Eine über Jahre gewachsene Datenbank mit Privatpersonen, die am Markt als Investoren auftreten.
2. Datenbank mit mittelständischen Unternehmen, Konzernen und Industrieholdings, die am Markt als Investoren auftreten.
3. Aktive Nutzung von regionalen, nationalen und internationalen Unternehmensbörsen.
4. Aktive Ansprache von Investoren, die als Käufer in Frage kommen.
5. Aktive Ansprache von Beteiligungsgesellschaften mit entsprechendem Branchen- und Zielfokus.
6. Kooperation mit anderen nationalen und international tätigen M&A-Gesellschaften.

GANZHEITLICHE BETREUUNG IM VERKAUFSPROZESS

Im Zuge eines Verkaufsmandates erbringt die U.M.P. AG Schweiz u.a. folgende Leistungen:

- Berechnung des Unternehmenswertes und Ermittlung des Verkaufspreises
- Erstellung eines neutralisierten Verkaufsexposés
- Regionale, nationale und internationale Ansprache von potenziellen Kaufinteressenten
- Verpflichtung der Interessenten zur Vertraulichkeit
- Prüfung der Bonität und Seriosität von Kaufinteressenten
- Koordination von Gesprächsterminen mit Kaufinteressenten
- Einrichten und Pflegen eines elektronischen Datenraums
- Begleitung unserer Mandanten bei allen Gesprächen mit Kaufinteressenten
- Koordination aller im Verkaufsprozess involvierten Berater (Steuerberater, Rechtsanwalt, Notar)
- Steuerung des gesamten Verkaufsprozesses und Führen der Verkaufsverhandlungen im Sinne unseres Auftraggebers.

Der erfolgreiche Verkauf ist unser Anspruch - wir arbeiten erfolgsorientiert.

IHR LEBENSWERK VERÄUSSERN SIE NUR EINMAL

Vertrauen Sie auf die über 20-jährige Erfahrung der U.M.P. Unternehmensgruppe

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Im Rahmen eines unverbindlichen Erstgesprächs erläutern wir Ihnen gerne unsere Vorgehensweise.

Ihre Ansprechpartner sind:



Beate Lämmle
Diplom-Ökonomin
Verwaltungsrätin der
U.M.P. AG Schweiz

Luisa Lämmle
B. Sc. Economics
Immobilienmaklerin
CEO U.M.P. AG Schweiz

DER UNTERNEHMENSMAKLER MIT TRADITION



U·M·P

AG SCHWEIZ

- ◆ UNTERNEHMENSVERKAUF
- ◆ UNTERNEHMENSNACHFOLGE
- ◆ VERKAUF VON FIRMENIMMOBILIEN
- ◆ WACHSEN DURCH UNTERNEHMENSZUKAUF

U·M·P

AG SCHWEIZ

U.M.P. AG Schweiz
Sangenstrasse 3, CH-8570 Weinfelden
Telefon: +41 71 552 00 19
Mobil: +41 76 371 37 41
E-Mail: info@ump-ag.ch

Standorte der U.M.P. Unternehmensgruppe:
CH: Weinfelden * D: Stuttgart/Frankfurt/Pforzheim



UNTERNEHMENSNACHFOLGE IN DER SCHWEIZ

Mehr als 90.000 KMU-Unternehmen suchen einen Nachfolger.

Laut einer aktuellen Expertenstudie verfügen über 90.000 Schweizer KMU über ein überaltertes Management. Das entspricht rund 14 % aller KMU, die in den kommenden Jahren ihre Nachfolge dringend regeln müssen.*

Die Nachfolgeregelung innerhalb der Familie nimmt dabei stetig an Bedeutung ab. Häufig ist es nicht möglich, eine familieninterne Nachfolgeregelung zu gestalten oder einen Verkauf an das eigene Management bzw. die Mitarbeiter zu realisieren. Zum Erhalt von Vermögenswerten und Arbeitsplätzen bleibt dem Unternehmer dann oft nur der Weg, sein Unternehmen am freien Markt zu veräußern.

Die Suche nach einem geeigneten Unternehmensnachfolger stellt dabei eine zunehmende Herausforderung dar, dies hat folgende Gründe:

- 1.** Aufgrund der demografischen Entwicklung gibt es immer weniger Personen in den gründungsstarken Jahrgängen zwischen 25 und 44 Jahren.
- 2.** Aufgrund von Krisen und schwierigen wirtschaftlichen Rahmenbedingungen sind zudem immer weniger potenzielle Investoren bereit, ins unternehmerische Risiko zu gehen.

Den passenden Nachfolger zu finden, ist die grösste Herausforderung bei einer Unternehmensnachfolge und zugleich der entscheidende Erfolgsfaktor.



* Quelle: Dun & Bradstreet, März 2025

UNTERNEHMENSVERKAUF IN GUTEN HÄNDEN

Die U.M.P. AG - Ihr kompetenter und erfahrener Partner bei Unternehmenstransaktionen

Die U.M.P. AG Schweiz hat sich darauf spezialisiert, Nachfolgeregelungen im Mittelstand zu erarbeiten und umzusetzen.

Eine unserer Kernkompetenzen liegt darin, den richtigen Käufer für Unternehmen unserer Mandanten zu finden und den Verkaufsprozess im Sinne unseres Auftraggebers bis zum erfolgreichen Abschluss zu begleiten.

Basis unserer Leistungsfähigkeit ist ein regionales, nationales und internationales Netzwerk zu Konzernen, Holdinggesellschaften, Kapitalbeteiligungsgesellschaften, mittelständischen Unternehmen und Privatpersonen, die in mittelständische Unternehmen investieren möchten.

Darüber hinaus sind wir auf nationaler und internationaler Ebene mit anderen namhaften M&A-Gesellschaften und Unternehmensvermittlern vernetzt. Täglich werden Angebote und Nachfragen auf allen bekannten Unternehmensportalen abgeglichen, um Käufer und Verkäufer von Unternehmen zusammenzubringen.

Sollten Sie die Absicht haben, den Wert Ihres Unternehmens vor dem Verkauf, im Rahmen eines Restrukturierungsprozesses zu erhöhen, dann stehen Ihnen bei Bedarf unsere Restrukturierungsmanager zudem gerne zur Verfügung.

Unser Netzwerk funktioniert in zwei Richtungen, d.h. auch Unternehmen, die durch Unternehmenszukauf wachsen möchten, sind Mandanten der U.M.P. AG Schweiz.



Sitz der U.M.P. AG Schweiz in Weinfelden

Beispiele U.M.P.-Verkaufsmandate: Vielfältige Branchen

